



UNIUNEA EUROPEANĂ

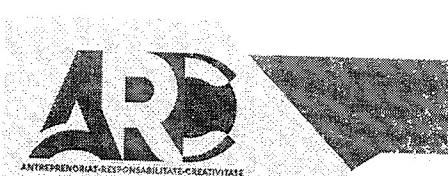


Instrumente Structurale  
2014-2020

## BENEFICIILE ANTREPRENORIATULUI

în cadrul proiectului POCU/829/6/13/140424

“ARC – Antreprenoriat, Responsabilitate, Creativitate”



Proiect cofinanțat din Fondul Social European prin Programul Operațional Capital Uman 2014 – 2020

Axa Prioritară 6 – Educație și competențe;

Obiectiv Specific 4.1.3 Creșterea numărului absolvenților și învățământul tuturor universităților și anunțării către ei de muncă unde o conform SNC al domeniile de specializare potrivite și care să le oferă posibilitatea de a se adapta la cerințele de inovare, cu accent pe sectoarele economice cu potențial competitiv identificate

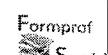
Titlul proiectului: “ARC – Antreprenoriat, Responsabilitate, Creativitate”

Contract: POCU/829/6/13/140424

Dezvoltator: Asociația Getica



Business Consulting & training





UNIUNEA EUROPEANĂ

Instrumente Structurale  
2014-2020

## DESPRE ANTREPRENORIAT

Când ne referim la antreprenoriat ne putem pune întrebarea dacă acesta reprezintă o calitate înăscută - pe care unele persoane o posedă, iar altele nu. Deși unele caracteristici individuale pot acționa ca factori stimulați către activitatea antreprenorială, antreprenoriatul nu este nici înăscut, nici fortuit: este mai degrabă rezultatul mediului în care individul trăiește. Educația antreprenorială reprezintă în acest caz un instrument puternic (deși nu suficient) pentru dezvoltarea societăților antreprenoriale. Evident, în orice societate, vor exista întotdeauna cei care nu vor fi niciodată interesați să fie antreprenori, precum și cei care vor fi antreprenori, indiferent de condițiile existente. Acest lucru este "normal".

Antreprenoriatul este, mai presus de toate, o atitudine care se transformă într-un comportament. Astfel, este esențial ca învățarea să să fie abordată dintr-o perspectivă comportamentală și de dezvoltare personală. În cele mai multe situații, o nouă idee sau o tehnologie își va pierde valoare și va deveni inutilă dacă nu este comercializată rapid; rolul întreprinzătorului este exact să facă tot posibilul pentru a evita acest lucru.

Există multe definiții ale antreprenoriatului, însă una dintre cele mai cuprinzătoare este următoarea:

**Antreprenoriatul este un proces** prin care indivizi și grupurile colectează împreună un set unic de resurse pentru a crea valoare și a explora oportunitățile existente în mediul înconjurător.

Văzut ca un proces, antreprenoriatul poate fi predat și învățat; aceasta poate fi aplicată la orice context organizațional; nu mai este un eveniment accidental pe care doar cei dotați genetic îl pot urmări. Dimpotrivă, este o activitate continuă pe care fiecare dintre noi o poate gestiona. Că proces, spiritul antreprenorial poate fi împărțit într-o secvență de pași



Proiect cofinanțat de Fondul Social European prin Programul Operațional Capital Uman 2014 – 2020  
Acția prioritara 6 – Educație și competențe profesionale  
Obiectivul specific 6.1.1 Creșterea numărului absolvenților de învățământ terțiar universitar și non universitar care își găsesc un loc de muncă urmărind o carieră profesională în domeniile de antreprenoriat, responsabilitate și inovație, cu accent pe sectoarele economice cu potențial competitiv identificate

Înțelijență artificială conform SNCDI  
Proiectul "ARS – Antreprenoriat, Responsabilitate, Creativitate"

Contract: POCU/829/1/1/163624

Berăreanu Andreea-Gabriela



ASOCIAȚIA  
GETICA

BEST  
TECHNOLOGY  
Business Consulting & Training

Formprof  
Servicii

Begli  
Event



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumențe Structurale  
2014-2020

logici care ne permite să recunoaștem unde am eșuat și, sperăm, să învățăm din greșeli și să le corectăm fără a fi nevoie să abandonăm sau să repetăm întregul proces. Procesul ne ajută să creăm un itinerar mental care ajută la programarea, executarea, controlul și validarea acțiunilor noastre. Putem apoi să audităm, să rationalizăm și să găsim o logică internă pentru a îmbunătăți alocarea resurselor și pentru a alege, în orice moment, cea mai bună soluție. Procesele, de asemenea, se auto-susțin, adică ele apar în mod continuu, iar antreprenoriatul devine ceea ce este într-adevăr: o activitate permanentă încorporată în viața normală a oricărei organizații.

Cea de-a doua idee cuprinsă în această definiție este că **antreprenoriatul se referă nu numai la indivizi, ci, tot mai mult, la grupuri**. În prezent, cunoștințele sunt prea complexe, opțiunile sunt prea diverse, controlul este în mâinile unor actori prea mulți și necunoscuți, ceea ce, pentru un individ singur, face foarte dificil să conduce că succese orice activitate antreprenorială. Undeva în acest proces va avea nevoie de cineva care să-l ajute; prin urmare, o competență esențială pe care un antreprenor trebuie să o dezvolte este capacitatea sa de a lucra cu ceilalți și într-un grup.

În al treilea rând, acest concept subliniază necesitatea de a crea valoare: **antreprenoriatul trebuie să creeze valoare pentru antreprenor și pentru societatea în care activează**. Crearea de valoare pentru societate este esențială pentru sustenabilitatea spiritului antreprenorial pe termen lung: nu are rost și nu există un sentiment mai amar decât a fi bogat într-o țară săracă.

**Inovarea**, adică colectarea împreună a unui set unic de resurse, este o altă idee cuprinsă în definiție. Chiar și cu resurse identice, este întotdeauna posibil ca un antreprenor cu imaginație să facă combinații unice care să-i ofere avantaje competitive.

În cele din urmă, **antreprenoriatul se referă la exploatarea oportunităților**: acestea sunt, după cum vom vedea, începutul și sfârșitul procesului antreprenorial. Unde le găsim? Peste tot în jurul nostru. Ori de câte ori ne confruntăm cu o problemă care nu a fost încă

Proiect cofinanțat din Fondul Social European printr-Programul Operațional Capital Uman 2014 – 2020

Ace proiectul este finanțat din:

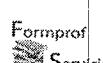
Obiectivul specific 4.1.1 Evoluția numeroaselor antreprenori de investiții teritorial universitar și în universitar care își găsesc un loc de muncă umărul o-

acezuitul de investiție în un potențial loc de muncă / concepare / inovare, cu accent pe sectoarele economice cu potențial competitiv identificatoare

Titlul proiectului: "ARC - Antreprenoriat, Responsabilitate, Inovație"

Contractul: POCU/349/6/13/142424

Banetor: Asociația Getica





rezolvată sau dacă nu este încă satisfăcută, există o oportunitate pentru noi. Există o mulțime de oportunități, dar acestea sunt detectabile doar pentru mintile celor bine pregătiți și dispuși să le recepționeze. Este o vigilență activă, o căutare intenționată, care necesită o atenție permanentă pentru mediul înconjurător și o minte curioasă: Oare acest sau acel serviciu sau produs există? Ce se întâmplă dacă acest lucru ar putea fi făcut diferit - cu mai puțin efort, cu un cost mai mic, o calitate superioară? Oare oamenilor le-ar plăcea asta? Ce probleme există? Cum pot fi rezolvate?

Antreprenoriatul este un proces continuu, o activitate normală pentru indivizi și organizații: o modalitate de a fi. Antreprenorul intră într-o afacere sau într-un proiect cu ideea de a intra și de a ieși. Ideea este că, în nici un stadiu, el nu trebuie să se afle niciodată într-o situație de unde nu are nici o posibilitate de ieșire. Înainte de a intra într-o afacere, antreprenorul trebuie să se întrebe: ce urmează după? Știm cu toții că ideea noastră nu va trece neschimbăț testul timpului și, prin urmare, este esențial să se identifice o cale de ieșire care, desigur, poate lua diferite forme pe parcursul procesului. Aceasta înseamnă "culegerea roadelor": identificarea unei noi oportunități.

Acum că știm că antreprenoriatul este un proces și nu un eveniment izolat, sperăm că am contribuit la crearea unei atitudini favorabile față de activitatea antreprenorială, o atitudine care va fi transpusă în comportament. Lumea din jurul nostru se transformă de la o economie a locurilor de muncă la o economie a oportunităților și, astfel, rezidă importanța din ce în ce mai mare a fenomenului antreprenorial.

Ori de câte ori mediul devine complex, turbulent și predispus la schimbare continuă, antreprenorii sunt chemați să rezolve numeroasele probleme apărute - și să profite de multele oportunități. Acest lucru se poate întâmpla prin oameni care își creează propriile afaceri, dar și prin cei care propun și pun în aplicare noi proiecte și soluții, ajutând organizațiile pentru care lucrează - private sau publice - să crească și să se dezvolte în mod durabil.



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

Antreprenoriatul este sursa forței care ne permite să căutăm circumstanțele favorabile pe care le dezvăluie o oportunitate, chiar și în mediul cel mai ostil.

Diferite persoane au motive diferite să inceapă o activitate. Aceasta are o influență importantă asupra succesului unei întreprinderi, deoarece reprezintă o metodă de a măsura cat de implicată și dedicată este persoana respectivă. Iată unele dintre cele mai întâlnite motive pentru a pune bazele unei afaceri:

- Lipsa alternativelor (somaj, nevoie unui venit mai mare)
- Dorința de a dobândi independență din punct de vedere financiar și de a avea profit
- Dorința de a deveni propriul sef
- Lipsa de satisfacție legată de locul de munca actual
- Dorința de a profita de oportunități pe care le oferă piața
- Exemplul succesului altor persoane
- Încercarea de a combate rutina, nevoie unei schimbări majore
- Dorința de a face ideile proprii să prindă viață.

Dacă dorești să ai成功 în afaceri este esențial să gădesti pozitiv și să cauti avantajele. Sunt unele beneficii evidente, pe care viitori antreprenori trebuie să le ia în considerare atunci când își inițiază o afaceră. Acestea pot fi:

- Nu ai limite în ceea ce privește imbunătățirea poziției tale sociale și financiare. Cu multă munca și ceva noroc poti dezvolta în timp o afacere profitabilă care îți poate aduce prosperitate în viață
- Ai independență în luarea deciziilor. Acesta este un avantaj important pentru cele ce au obosit să urmeze ordinele altora, care au propriile idei și dorința de a întreprinde ceva într-un timp cât mai scurt



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

- Poti sa iti alegi singur persoanele cu care doresti sa lucrezi si sa iti intocmesti propriile criterii de selectie, bazate pe cunoastere, abilitati sau personalitate, fara nicio obstructie
- Esti mai putin expus somajului, cel putin atat timp cat afacerea este profitabila
- Este o rasplata mult mai evidenta daca afacerea decurge in mod corespunzator, din punct de vedere al banilor, respectului, puterii si recunoasterii din partea partenerilor
- Poti avea un sentiment mai puternic de importanta a activitatii, in fata angajatilor si a clientilor
- Ai posibilitatea de a profita de oportunitati, ceea ce este exact esenta activitatii antreprenoriale
- Nu este loc de rutina zilnica, asa ca, desi este foarte multa munca, ai posibilitatea de a schimba rolurile foarte des
- Ai sansa de a asigura viitorul tau si al copiilor tai, creand o companie solida, rezistenta in timp

#### Pe de alta parte:

- A fi antreprenor implica un risc ridicat si multa responsabilitate, atat pentru tine, cat si pentru cei ce depind de tine, angajati si familie
- Activitatile antreprenoriale implica solitudine in luarea deciziilor pentru intreprinzator care are cea mai mare responsabilitate
- Mai mult sau mai putin, in orice pozitie exista un grad de insecuritate, dar avand o afacere in care tu investesti bani, sperante si efort, aceasta poate deveni infricosatoare
- Trebuie sa fii pregatita sa muncesti foarte multe ore si sa iti petreci multe vacante la birou
- Aceasta activitate presupune, mai mult decat in alte domenii de activitate, continua presiune si stres



Proiect cofinanțat din Fonduri Europene prin Programul Operațional Capital Uman 2014 – 2020  
Axa prioritară 4 – Învățare și competențe  
Obiectivul specific 6.1.2 Creșterea învățării individualizate și dezvoltarea profesională și personală a elevilor și absolvenților de învățământ în cadrul instituțiilor de învățământ postsecondary și non-universitar care își găsesc un loc de muncă urmărind o conformare cu demersurile pieței de muncă și/ sau o dezvoltare profesională continuă (NCI)  
Titlu proiectului: "ARC – Antreprenoriat, Responsabilitate, Creativitate"  
Contract: POCU-829/2-13/1526/2  
Beneficiar: Asociația Getica



BEST  
TECHNOLOGY  
Business Consulting & Training



Formprof  
Servicii  
**Begli**  
Event



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

- In afaceri, sarcina managerului este sa fie atent in permanenta la schimbarile frecvente din mediul economic
- Poate cea mai dificila problema ce trebuie depasita de o femeie in domeniul antreprenorial este capacitatea redusa de a duce o viata sociala si de familie normale

Nu exista afaceri fara risc. Cei ce doresc sa devina antreprenori trebuie sa fie constienti de acesta si sa dobandeasca abilitatea de a diminua riscurile cat mai mult posibil.

Cel mai evident risc ce poate aparea pe parcursul unei afaceri este esecul proiectului. Oamenilor le este frica in general de aceasta, deoarece implica pierderea:

- Banilor
- Statutului social
- Increderei de sine
- Respectului partenerilor de afaceri
- Sprijinului din partea prietenilor, familiei

Dar sunt si alte tipuri de risc pe care putini antreprenori le iau in considerare, cum ar fi imposibilitatea de a te adapta unui nou stil de viata, cu alte cuvinte riscul sa nu fi capabil sa faci fata situatiei din cauza:

- Prea multor responsabilitati
- Stresului
- Lipsei sigurantei
- Lipsei timpului liber pe care sa il petreaci alaturi de familie si prieteni

Indiferent de decizia luata, este mai bine daca stii risurile pe care ti le asumi, si, in consecinta, ai posibilitatea de a gasi solutii.

Sunt unele aspecte importante ce trebuie a fi luate in considerare inainte de a incepe propriu-zis o companie. In acest prim stadiu, viitorul antreprenor trebuie sa raspunda la trei intrebari esentiale:



Proiect co-finanțat din Fondul Stratal European prin Programul Operațional Capital Uman 2014 – 2020  
Axa prioritară 4 – Educația și competențe

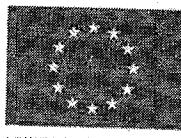
Obiectivul proiectului este creșterea numărului absolvenților de învățământ terțiar universitar și non-universitar care îl potrivesc un loc de muncă urmărește să se dezvoltă într-o cadră de dezvoltare a unui potențial lac de resurse / cercetare / inovație, cu accent pe sectoarele economice cu potențial competitiv identificat

Titlu proiectului "ARS - Antreprenoriat, Responsabilitate, Creativitate"

Contract: POCU-829-1/11/14/0024

Beneficiar: Asociația Cedco





UNIUNEA EUROPEANA



Instrumento Structurale  
2014-2020

- Ai o idee clara de afaceri?
  - Este ideea ta profitabila?
  - Poti sa urmaresti aceasta oportunitate?

Inainte de a actiona este bine sa cantariti toate problemele ce trebuie rezolvate: este vorba de a dezvolta un concept de afacere si de a verifica daca este posibil sa transformi in realitate ideea de afaceri.

Majoritatea oamenilor cred ca stiu ceea ce vor. Unii dintre ei chiar stiu, dar unii sunt visatori. In orice caz, in practica sunt trei situatii tipice:

- Prea multe idei, asa ca este dificil sa alegi una
  - Nicio idee, asa ca este dificil sa gasesti una buna
  - Idee anume, ce este considerata cea mai buna, indiferent daca in realitate este sau nu

Sa ai idei de afaceri nu este chiar asa usor. Iata unele sfaturi legate de cum le poti genera:

- Observand piata, astfel incat sa gasiti o nisa, cu alte cuvinte o zona in care exista cerere, dar nu si furnizori
  - Citind cu atentie presa locala; un articol sau reclama pot fi sursa unei idei geniale
  - Citind unele reviste de afaceri unde sunt propuse idei de afaceri, cu informatie generala sau tehnica legata de anumite domenii de specialitate
  - Vorbind cu oameni deja implicati in afaceri, antreprenori activi sau clienti potentiali
  - Vorbind cu prieteni si cunostinte (informatii valoroase pot veni din surse neasteptate).

Totii oamenii au idei. Antreprenorii ar trebui să aibă idei PROFITABILE - și PRACTICE.

Evaluarea ideii de afaceri incepe cu evaluarea resurselor necesare și a riscurilor.

**Setul complet de rezerve și accesorii pentru motorul de la 1000 km.**

- Abilitati personale tehnice
  - Relatii
  - Finante



UNIUNEA EUROPEANA



Instrumente Structurale  
2014-2020

- Echipamente
- Cunostinte
- Date legate de marketing
- Resurse umane
- Management

In faza incipienta, trebuie sa va decideti ce forma legala va avea afacerea dvs. :

- intreprinzatori individuali – persoane fizice autorizate si asociatii familiale
- societati comerciale - si anume :
  - Societatea in nume colectiv (S.N.C.)
  - Societatea in comandita simpla (S.C.S.)
  - Societatea in comandita pe actiuni (S.C.A.)
  - Societatea pe actiuni (S.A.)
  - Societatea cu raspundere limitata (S.R.L.)

Forma juridica pentru afacerea dorita trebuie aleasa cu grija. Intreprinzatorii vor tine seama de:

- **Natura activitatii** ce urmeaza a fi organizata
- **Marimea** acesteia si posibilitatile de dezvoltare
- **Numarul viitorilor parteneri** de afaceri
- **Gradul de implicare** si de raspundere asumat de fiecare dintre ei
- **Capitalul social** disponibil in comparatie cu cel necesar
- **Ponderea participarii** fiecarui partener la constituirea capitalului social
- Caracteristicile specifice fiecareia dintre diferitele forme juridice prevazute de **legislatia in vigoare**, etc.



Proiect cofinanțat din Fondul Sudul European prin Programul Operațional Capital Uman 2014 – 2020  
An proiect: 2016 – Educație și competențe  
Obiectiv specific A3.3 Creșterea competențelor profesionale și dezvoltarea și învățământul terțiar universitar să își găsească un loc de muncă înmediu și conform SNC și dezvoltările de specialitate bazate pe inovație / cercetare / inovare, cu accent pe sectoarele economice cu potențial competitiv identificate  
titlu profesional: "ARC - Antreprenoriat, Responsabilitate, Creativitate"  
Contract: POCU-439-1/15/150424  
Beneficiar: Asociația Getica





UNIUNEA EUROPEANA



Instrumente Structurale  
2014-2020

## Avantajele conducerii unei intreprinderi mici sunt:

- Mai multă flexibilitate în mediul de afaceri
- Mai puțin capital investit și, în consecință, riscuri mai mici
- Adaptabilitate mai mare la preferințele clientilor
- Un model managerial mai simplu
- Eligibilitate pentru ajutor guvernamental ce poate ajuta afacerea
- Un control mai ridicat al costurilor
- Posibilitatea de a forma și a fideliza clienți tradiționali prin contact direct, personal
- O mai bună verificare a calității



Proiect cofinanțat din Fondul Social European prin Programul Operațional Capital Uman 2014 – 2020  
Axa prioritară 3: Educație și competențe;  
Obiectiv 3.1: Creșterea numărului absolvenților de învățământ postuniversitar și non universitar care își găsesc un loc de muncă urmărind  
acestui și contribuind la un potențial loc de muncă / carieră / inovație, cu incență pe sectoarele economice cu potențial competitiv identificate  
conform SNC și disponibile de pe piață; obiectivul înțeleagându-se ca urmă a  
titlul proiectului "ARS - Antreprenoriat, Responsabilitate, Creativitate"  
Contract: POCU/1429/4/13/16024,  
Beneficiar: Asociația Getica



ASOCIAȚIA  
**GETICA**

BEST  
TECHNOLOGY  
consulting & training

Formprof  
Servicii

**Begli**  
Event